



Demandez le programme !

Les 4 étapes d'un projet réussi

1 TESTEZ VOTRE PROJET

- ✓ **Entreprendre** : Est-ce mon profil ?
Est-ce le bon moment ?
- ✓ Quelle est ma **stratégie commerciale** ?
(mon étude de marché, mon offre...)
- ✓ Je me lance tout **seul** ou avec d'autres **associés** ?

2 DÉFINISSEZ LA FORME JURIDIQUE

- ✓ Quels statuts **social** et **fiscal** dois-je choisir ?
- ✓ Comment **rédiger mes statuts** d'entreprise ?
- ✓ Quelles sont les **formalités** à accomplir ?

3 FORMALISEZ VOTRE BUSINESS PLAN

- ✓ Mon **modèle économique** est-il viable ?
- ✓ Quel est mon **seuil de rentabilité** ?
- ✓ Comment prévoir mon **besoin de trésorerie** ?



4 ÉTUDIEZ LES PISTES DE FINANCEMENT

- ✓ Un **financement** bancaire et un financement alternatif sont-ils cumulables ?
- ✓ Quelles sont les **aides** spécifiques à la création d'entreprise ?
- ✓ L'**apport** personnel est-il indispensable ?

Un outil incontournable pour convaincre vos partenaires !

LE CONTENU DE NOTRE ACCOMPAGNEMENT

Comment ça se passe concrètement ?

Phase 1



On se rencontre !
Réfléchissons avec vous
sur votre projet.

Venez nous parler de votre projet !

1^{er}
Rendez-vous
OFFERT



Phase 2



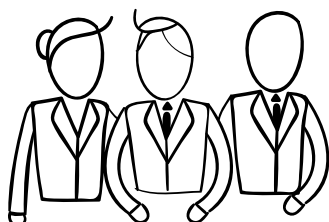
Nous donnons vie
ensemble à votre projet !

Nous étudions avec vous la faisabilité
de votre projet

EXTENCIA réalise avec vous :

- votre Business Plan
- votre Prévisionnel d'Activité
- votre Plan de Trésorerie

Phase 3



Nous vous accompagnons
auprès de nos partenaires !

Franchissez cette étape avec sérénité

EXTENCIA vous ouvre les portes de son réseau :

Banquiers / Assureurs / Courtiers /
Avocats spécialisés / Agences de communication...

